

Intravacc is een toegepast wetenschappelijk onderzoeksinstituut dat humane vaccins ontwikkelt. Enerzijds worden veelbelovende ideeën uit de wetenschap verder ontwikkeld tot waardevolle vaccins. Anderzijds wordt door Intravacc de beschikbare kennis op het gebied van vaccinontwikkeling en -productie ingezet om R&D opdrachten voor klanten uit te voeren. Het instituut rekent zowel de (inter)nationale overheid als bedrijven tot haar klanten. Dit jaar zal het instituut worden verzelfstandigd.

Intravacc zoekt een:

Business developer (m/v) (0.4 – 0.6 FTE)

Vacaturenummer: INT112

Functieomschrijving

Business development is momenteel in ontwikkeling bij Intravacc, in afwachting van het afronden van een privatiseringstraject. De Business Developer zorgt samen met vier programmamanagers en de afdeling Juridische Zaken voor de acquisitie van externe projecten. Klanten van Intravacc zijn vaccinproducenten, kleine biotech bedrijven, universiteiten en NGO's zoals de Wereld Gezondheidsorganisatie en de Bill & Melinda Gates Foundation.

Je bent verantwoordelijk voor:

Het (commercieel) ontwikkelen van de private c.q. internationale (publieke) markt, in lijn met de strategische, wetenschappelijke en commerciële behoefte van Intravacc door:

- het acquireren, leggen en onderhouden van contacten met (nieuwe) opdrachtgevers voor nieuwe opdrachten;
- het wereldwijd identificeren en analyseren van new business en samenwerkingsverbanden en - als het gaat om product- en procesontwikkeling, registratie en commercie - met industriële partners, instituten en NGO's deze trends in zakelijke kansen ontwikkelen;
- in samenspraak met het programmamanagement c.q. de bestaande organisatie aangaan van (nieuwe) zakelijke mogelijkheden, onderhandelingen en/of vaststellen van prioriteiten met externe partijen;
- onderhandelen met de klant extern en het afstemmen intern van commerciële en strategische voorwaarden
- het aanbieden van technologische kennis tijdens klantbezoeken en congressen.
- Het zorgdragen voor het actueel houden van de projecten in het pijplijn-overzicht en van de klantgegevens.

Functie-eisen

- Commercieel/zakelijke en wetenschappelijke kennis- en ervaring op het gebied van vaccins en vaccinontwikkeling en het valoriseren van gegenereerde kennis.
- Ervaring met onderhandelen en het opstellen van contracten
- Weet verbanden te leggen tussen wetenschappelijk inhoudelijke en business gerelateerde zaken.
- Netwerker; kan beïnvloeden, onderhandelen, adviseren (programmamanagers, MT), is pro-actief, oplossingsgericht en weet relatienetwerken te onderhouden
- Beschikt over een verscheidenheid aan stijlen om te overtuigen of te onderhandelen.
- Teamspeler; in staat om op diverse niveaus in de organisatie te communiceren.
- Werkt nauwkeurig; heeft oog voor detail en kan prioriteren.
- Flexibel, beschikt over vermogen om onder tijdsdruk of bij weerstand te opereren en weet diverse activiteiten en projecten parallel uit te voeren.
- Is cijfermatig sterk onderlegd.
- Bereidheid om regelmatig te reizen

Aanbod

Het salaris is, afhankelijk van opleiding en relevante werkervaring, € 6249,53 bruto per maand (BBRA-schaal 13). Het salaris is gebaseerd op een volledig dienstverband (36-urige werkweek), exclusief 8% vakantietoelage en 8,3% eindejaarsuitkering.

Intravacc wordt geprivatiseerd. De definitieve invulling van de functie zal mede afhangen van dit proces. De aanstelling is derhalve voor de duur van 6 maanden, met mogelijkheid tot verlenging.

Informatie

Informatie over de functie en over de selectieprocedure kan informatie worden ingewonnen bij Gideon Kersten (030-7920460) of email: gideon.kersten@intravacc.nl.

Solliciteren

Schriftelijke sollicitaties kun je tot uiterlijk 12 september richten aan personeelszaken@intravacc.nl o.v.v. INT112 Business developer.

Let op interne en VWNW kandidaten genieten de voorkeur.